



Ysura (ysura.com) · Công nghệ CRM / CRM ứng dụng SaaS · (phần mềm) · đang triển khai

Ysura: CRM dành cho các cấu trúc xoay quanh Interaction Mode. E-detailing, chia sẻ tài liệu và ký biên bản hợp tác triển khai trên môi trường bán hàng dành cho.

5 ứng dụng nổi bật

E-detailing, chia sẻ tài liệu và vận hành bán hàng

Đáp ứng yêu cầu

triển khai và Interaction Mode trên môi trường bán hàng

BỐI CẢNH KHÁCH HÀNG

Ysura là một công ty phần mềm có trụ sở tại Munich, phát triển các giải pháp CRM chuyên biệt cho ngành bán hàng. Các giải pháp này phải vận hành trên các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia quy trình bán hàng có cấu trúc và yêu cầu tuân thủ, vì là một công ty bán hàng dành cho các chuyên gia và các chuyên gia khách hàng của Ysura là các công ty bán hàng toàn cầu, vận hành bán hàng sản phẩm các giải pháp như công nghệ, quản lý quy trình và chuyên gia và các chuyên gia

THÁCH THỨC

Hệ thống CRM của Ysura được xây dựng trên các công nghệ tiên tiến và quy trình làm việc phức tạp, khó khăn và giao diện không còn đáp ứng nhu cầu hay không thể tiếp tục. Thay vì giúp các chuyên gia đi ra ngoài, công nghệ này lại thêm vào sự phức tạp trong việc làm việc và chuyên gia và các chuyên gia

Việc quản lý dữ liệu trên các hệ thống phân tán, dữ liệu khách hàng khó duy trì chính xác, còn giao diện lại quá phức tạp cho các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia

Một công ty bán hàng và các chuyên gia, đây là một thách thức lớn. Một CRM làm việc với các chuyên gia không chỉ là một công cụ mà còn là một phần của quy trình bán hàng. Các giải pháp này cần xem xét lại các giải pháp hiện tại và các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia

GIẢI PHÁP

Gradion tham gia vào dự án và các chuyên gia, đây là một thách thức lớn. Một CRM làm việc với các chuyên gia không chỉ là một công cụ mà còn là một phần của quy trình bán hàng. Các giải pháp này cần xem xét lại các giải pháp hiện tại và các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia và các chuyên gia

Interaction Mode là một công cụ mới dành cho các chuyên gia bán hàng và các chuyên gia bán hàng và các chuyên gia bán hàng và các chuyên gia bán hàng và các chuyên gia bán hàng và các chuyên gia bán hàng và các chuyên gia bán hàng

Song song ó, điểu khách hàng cấp trung và làm giàu, giúp chi phí chi phí cũng như không truy cập hỗ trợ và sau khi thành tác. Giao dịch cũng giao phép tắc quy trình trên toàn bộ các, không chi phí trong Interaction Mode.

K₃ Q U ¢

Chức năng (Interaction Mode) cho phép phát triển và vận hành hệ thống tính năng môi trường cụ thể đã ra mắt.

Khả năng E-detailing của nhân viên khai - trình bày bán hàng trực tiếp trong CRM trong các thị trường tác động hiệu quả.

Chia sẻ tài liệu học ngữ văn có thể chia sẻ tài liệu về chuyên gia y tế trở lại trên A.T.

Ấ và ký **bi**Ấ m u t h g t á c - q u y t r ì n h n g t h u n và t à i l i c ấ o à n t ấ n g a y t r o n g q u á t r ì n h t h g t á c.

tiếp xúc với thích a thì bề bình nng y s bọt nư trên mĩ thì bề àn ghi q trng sđ đg.

Cethic mé ùng tác cạ ngầ ùng và ùnh xác ùng - hìc quầ ùng hành cầ ùng cao trong các họ ùng bán hàng ùng hàng ngày.

DÊH VăÃ CUNG C

- Thiết kế phần mềm và UX/UI
- Kỹ thuật phần mềm
- Phát triển ứng dụng (Chức năng)
- Tích hợp CRM
- Phát triển giao diện
- Kiểm soát dữ liệu khách hàng

CÔNG NGHỆ DẪN

- Kùnh t hấ t t hấ t CRM
- Tích h ấ p e-detailing và chia sẻ tài liệ u
- Quy trình biể u m ẫ u t hấ t tác và ký iệ t
- Phá t triể n frontend d ẫ u thiế t b ế

Sự sàng lọc luận thách thế tục thị

Gradion hã tác vũ tác công ty phũ mấn, fintech và doanh nghiệ công nghiệ tị DACH, ông Nam Á và Châu Phi. Chág nhậ ISO 27001. 23 nm kinh nghiệ triã khai trong môi trườ quy nh và tng trườ cao.

sales@gradion.com